

2017年1月号 無償でお届けする機械工具商社のための“業績アップ情報”

機械工具商社経営ニュース

機械工具商社経営ニュースは、機械工具商向け販売管理システム「業務革命」を開発販売している、三協システムサービス株式会社が発行する無料DMニュースです。（編集長：成松）

- ① 現役機械工具商社 社長が語る！
連載：業績向上につながる販売管理システム
- ② 機械工具業界 景況データ
- ③ 稼ぐ組織をつくる、管理職の為のリーダーシップ

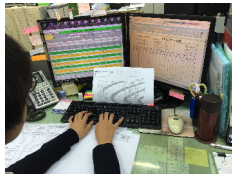
発行：三協システムサービス株式会社
編集長：成松和繁
連絡先：〒532-0011 大阪市淀川区西中島4-6-24 大拓ビル9 6F
TEL：0120-955-490
FAX：06-6302-5621

FAXによるご相談は

24時間受付中

現役機械工具商社 社長が語る！
連載：業績向上につながる販売管理システム

どうなる？トランプ氏と機械工具業界のこれから
記事：K・マシン(株) 代表取締役 菊井 健作



プリンター8台で環境整備

ラベルプリンターで出荷楽々

大方の予想をくつがえして、アメリカ大統領にトランプ氏が選出されました。これから経済がどうなるかは予測できませんが、当社としてこれまで以上に力を入れたいと思っているお客様の一つが「自衛隊」です。トランプ氏の公約によると、海外に展開している在留米軍は何らかの形で規模を縮小すること。そうすると米軍の代わりに「自衛隊」が、様々な形で増強を図ることはほぼ間違いないのではないのでしょうか。当社の場合「自衛隊」とのお取引は昔からあり、現在に至るまで大事なお客様の一つです。ただし「自衛隊」とお付き合いをする上で大変なこともあります。それは、「膨大なアイテムの商品を見積りして、入札に参加しなければならない」ということと、「指定伝票・指定請求書の発行が大変」ということです。

実際「自衛隊」の入札は特に3月に集中することが多いのですが、3月になると業務の社員も自衛隊の入札案件にかかりっきりとなり、連日の残業となることも珍しくありませんでした。

そこで当社では販売管理システム「業務革命」を、「自衛隊」など膨大なアイテムの商品でも「指定伝票・指定請求書」が自動生成されるシステムに改良しました。従来は社内の販売管理システムで売上処理を行った後、さらに手入力で専用の「指定伝票・指定請求書」に打ち替えていました。それが今回のシステム改良により改善されました。その結果、従来は工数がかかっていた「自衛隊」の入札案件も、残業することなくこなすことができます。これから経済情勢が不透明な中、従来の顧客だけでなく販路を拡大していくことが求められます。

その中で、機械工具商社のビジネスの実態に合った、生産性を上げるための販売管理システムが益々重要になっていくのではないのでしょうか。

先着5名様限定！ K・マシン(株)に見学に来ませんか？

ご希望の方は下記までお電話ください。

TEL 0120-955-490

三協システムサービス株式会社

担当：成松（なりまつ）・八尾（やお）

菊井 健作

K・マシン 株式会社 代表取締役

地域密着型のテクニカル商社として、日本のものづくりをサポートしている。近年「FAエンジニアリング部」を立上げ、自動組立機・装置・省力化機械の開発・設計・製作を行い、各企業の省力化・コストダウン・品質向上を図っている。

毎月一回「生産技術セミナー」を開催し、各企業の人材育成にも注力しており、大人気のセミナーとして毎回多くの参加者から満足の声を頂いている。こうした取り組みで年間60社以上の新規顧客開拓に成功。同社のユニークな取り組みは「中経出版 なぜこの会社には1ヶ月で700件の問い合わせがあったのか？」「同文館出版 生産財営業の法則100」でも紹介されている。関西IT百撰で優秀賞を受賞。

さらに**業務革命**をお知りになりたい方は・・・

詳しくはWebでどうぞ↓↓↓

検索エンジンで「**機械工具 販売管理**」で検索！

機械工具商社の残業削減・業務効率アップのポイントがわかるサイト↓↓↓

『販売管理システム導入.COM』(<http://www.hanbai-kanri.com>)

関西IT百撰で優秀賞を受賞！！！！

機械工具業界 景況データ

毎月の機械工具業界の景況データをお届けします。

■ 10月の工作機械受注速報：938億円
前月比 91.3% 昨年同月比 91.1%
※出典：工作機械統計 受注速報

■ 9月の四輪車生産台数：840,891台
前月比 127.7% 昨年同月比 101.4%
※出典：一般社団法人 日本自動車工業会

■ 9月の軸受生産台数：2億39万個
前月比 115.0% 昨年同月比 99.4%
※出典：経済産業省 生産動態統計調査

全国の景況解説

米国大統領がトランプ氏に決まり、今後の経済状況がどうなるかわからず、ドルが売られ、円が買われるといった状況になっており円高となっており依然として経済の見通しのめどはたたない。

工作機械の受注高は2016年10月で938億円で、前月比で91.3%、昨年同月比91.1%となっており、前月比、前年比どちらにせよ低下している。

一方で、5月の四輪車生産台数は840,891台で、前月比127.7%、昨年同月比で101.4%となっており、回復していると考えられる。9月の軸受生産台数は2億42万個で、前月比で115.0%、昨年同月比99.4%となっており、こちらも回復してきていると考えられるが油断は禁物である。

円高が進むであろうと想定し、為替レートの見直す企業が増えており、日本経済の回復を牽引してきた輸出関連企業の業績に陰りが出てくると予想される。このような状況の中、自社が高成長・高収益体質となるためには、特定の企業や特定業界の企業に売上を依存せず、新規開拓を行って様々な業種の企業と取引を増やしてリスク分散に取り組むことが、我々、機械工具商社の経営者に求められると考えている。

稼ぐ組織をつくる、管理職の為のリーダーシップ

【第44回】 日本的リーダーシップとは何か

記事：船井総合研究所 片山和也

最近では哲学ブームであり、論語ブームでもあります。書店ではこうした思想哲学をわかりやすく解説した本が並べられています。

不用の方はお手数ですが下記にご記入の上、FAX 06 - 6302 - 5621 までご返信下さい。ご迷惑おかけして申し訳ありません。
理由： 不用 本人不在 その他 () FAX 番号 ()

哲学は聖書をベースにした西洋思想であり、論語は四書五経に代表される東洋思想であります。対極で考えれば西洋思想と東洋思想ということになりますが、私は日本の思想というのはこの両者にはない独自の素晴らしいものだと思います。

日本の思想といえば「神道」ということになりますが、神道が世界的に見てユニークなのは、その歴史の長さに対していわゆる経典らしきものが見当たらない点にあります。キリスト教や仏教の場合は明確な経典がありますが、神道にはそれがないわけです。現在という非マニュアル主義です。

また他宗教に対しても寛大であり、寺の中に神社があったり神社の中に寺があったりと、いわゆる「包み込み」をしてしまうところも特徴だと思います。

このように世界中の様々な思想哲学を知ると、日本の良さというものが明確に見えてくると私は思います。いわゆるグローバルスタンダードは米国基準、それはそれで良いとして、それが全てではなく日本式の素晴らしい点を再度認識すべきだと思います。

例えば先日、ある顧問先の幹部会議の中で、部門間での仕事の割り当てが問題になりました。「明確なルールを決めるべきだ！」との意見もありましたが、そもそも中小企業は人が少ないのだから、兼業兼業でやっていくしかありません。私はこの意見に対して「ルールよりもリーダーシップで対応するべきではないでしょうか」と提案しました。単なるルールは“悪いリーダーシップ”の代行をするからです。その後で「それが日本的考え方ではないでしょうか」とご提案すると、一応納得いただけましたようです。

論語の中でも“法治主義”に対して“徳治主義”という言葉があるように、私は今のような厳しい時代は後者で、すなわちリーダーのリーダーシップにより乗り切らなければならないと思います。

片山和也

株式会社船井総合研究所 シニア経営コンサルタント
船井総研における支援実績ではトップクラス。近年ではインターネットやカタログを中心としたダイレクトマーケティングに携わり成果を上げている。特にWebサイト設計や具体的なカタログ提案など、実践的な内容のコンサルティングに定評がある。著書に『法人営業のズバリ・ソリューション』（ダイヤモンド出版）『上手な「商談」のつくり方・すすめ方』（同文館出版）『なぜこの会社には1ヶ月で700件の引き合いがあったのか?』（中経出版）等がある。

先着10名様限定！！

機械工具商社 成功事例レポート無料プレゼント

- ・ 販売管理システムの導入で売上が上がる？
- ・ 残業時間の削減や業務効率アップに留まらない・・・
- ・ そんな卸・商社の成功事例レポートです！
- ・ お申し込みは・・・

**コンテンツご請求用紙または
WEBより申し込みができます！**

機械工具商社の残業削減・業務効率アップのポイントがわかるサイト↓↓↓

『販売管理システム導入.COM』 (<http://www.hanbai-kanri.com>)

関西！T百撰で優秀賞を受賞！！